

Louis – Esteban Mecky

CONSEILLER DE VENTE · JOAILLERIE & HORLOGERIE DE LUXE · CLIENTÈLE INTERNATIONALE

Cannes, France / Mobilité Paris / lmecky.pro@gmail.com / +33 7 82 32 56 87 / linkedin.com/in/louisestebanmecky



Conseiller de vente dans le luxe, avec une double expertise en joaillerie et en horlogerie suisse construite auprès de maisons de premier plan : Tudor, Omega, Buccellati et Mauboussin. Reconnu pour la qualité de la relation client et l'accompagnement d'une clientèle française et internationale exigeante, notamment au flagship Omega du Dubai Mall. Rigoureux, à l'aise sur l'ensemble du cycle de vente, et engagé dans le développement d'un portefeuille client durable. Anglais courant (C1), esprit d'initiative et sens du service irréprochable.

■ EXPÉRIENCE

Depuis Juin 2026

GROUPE FERRET

Conseiller de vente senior

TUDOR WATCH · CANNES

- Accueil et accompagnement d'une clientèle locale et internationale ; conseil expert sur les collections et contribution active aux objectifs de vente.
- Fidélisation et développement d'un portefeuille de clients privilégiés dans le respect des standards d'image de la maison.

Depuis Juil 2026

TEMPS PARTIEL

Sales Associate 2 JOURS / SEMAINE

BUCCELLATI · CANNES

- Contribution au service client et aux performances de vente au sein de la boutique de haute joaillerie, en parallèle de son poste principal chez Tudor.
- Résultats constants sur les objectifs individuels malgré un temps de présence réduit.

Oct 2025 à Juin 2026

RIVOLI GROUP

Conseiller de vente senior

OMEGA · RIVOLI GROUP · FLAGSHIP DUBAI MALL

- Accompagnement d'une clientèle internationale exigeante dans l'un des flagships les plus fréquentés de la région ; conseil expert et service d'excellence.
- Gestion du client book et des relances via un outil CRM développé en propre.
- Référent technique haute horlogerie auprès de l'équipe ; formation à l'argumentaire produit.

Août 2024 à Oct 2025

GROUPE FERRET

Conseiller de vente

TUDOR WATCH · CANNES

- Développement des performances de la boutique auprès d'une clientèle locale et internationale ; clienteling et respect des standards d'image de la maison.

Mars à Juil 2024

Conseiller de vente, Joaillerie

MAUBOUSSIN · CANNES

- Conseil expert et accompagnement personnalisé en joaillerie auprès d'une clientèle exigeante ; fidélisation et qualité de la relation client.

2023

Conseiller en transactions

CENTURY 21 · IMMOBILIER

- Prospection, qualification de prospects, négociation et closing ; développement d'un réseau de recommandations et d'une expertise du marché local.

■ COMPÉTENCES

EXPERTISE CŒUR

Vente joaillerie & horlogerie de luxe · Accueil et service d'excellence · Cycle de vente complet et closing

CLIENTÈLE

Clientèle française & internationale · Fidélisation et développement client book · Clienteling

OUTILS & OPÉRATIONS

CRM (conception et usage) · Visual merchandising · Gestion des stocks

LANGUES

Français (langue maternelle) · Anglais (C1)

■ FORMATION & CERTIFICATIONS

2023

Certificat en développement web · Web@cadémie by Epitech, Nice : HTML, CSS, JavaScript, PHP

2022

Certificat professionnel, Support IT · Google : diagnostic, réseaux, support utilisateur

2016 à 2019

Lycée Léonard de Vinci · Cannes